

Die Colag AG hat sich zum Ziel gesetzt eine zentrale Rolle in der globalen Mobilitätswelt von heute und morgen einzunehmen. Der Fokus liegt in der Entwicklung und dem Vertrieb von E-Bikes sowie Fahrrädern. Dank langjährigen gesammelten Erfahrungen und nachhaltiger Kompetenzentwicklung sind wir heute der ideale Handels- und Dienstleistungspartner rund um die Zweirad Mobilität. Wir suchen neue Mitarbeiter, die Teil eines motivierten, jungen und dynamischen Teams werden und die unsere bisherige Erfolgsgeschichte aktiv weiterführen wollen. Für alle Stellen werden eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Tätigkeit und ein sicherer Arbeitsplatz innerhalb eines modern vernetzten und wachsenden Unternehmens geboten.

Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Sales mit Hauptsitz in Zürich suchen wir eine initiative, durchsetzungsstarke und begeisterungsfähige Persönlichkeit für den

Sales Manager B2B 100 %

Aufgaben

- Operative Vertriebsplanung
- Ausbau Kundenportfolios & Erschliessung neuer Absatzkanäle
- Verantwortung Jahresplanung sowie Kosten- und Budgetverantwortung
- Verkaufsstrategien und Kundenbindungsmassnahmen erarbeiten
- Erstellung Marktanalysen sowie Aufbereitung Sales-Daten für das Vertriebscontrolling
- Abteilungsübergreifendes Projektmanagement
- Regelmässige Erfolgskontrolle (Abgleich Budget, rollender Forecasts / Outlook)

Profil

- Kaufmännische Ausbildung sowie Weiterbildung als Verkaufsleiter (von Vorteil)
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position - Verkaufserfahrung
- Schnelle Auffassungsgabe und ausgeprägtem Kundenverständnis
- Analytische Fähigkeiten
- Hohes Engagement, Eigeninitiative und Flexibilität
- Stilsicheres Deutsch (Französisch- und Englischkenntnisse von Vorteil)
- Reisebereitschaft

Angebot

- Grosser Gestaltungsspielraum für Ambitionen, kreative Ideen und deren Umsetzung im Arbeitsalltag
- Kollegiale Teamarbeit in einem internationalen Umfeld, geprägt von Leidenschaft, Vertrauen und einer offenen Unternehmenskultur
- Attraktiver Arbeitsplatz im Trendquartier Zürich Binz sowie gute Erreichbarkeit mit den ÖV

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann bewirb Dich jetzt mit vollständiger Bewerbung unter jobs@colag.ch. Als Vermerk bitte den Betreff: "Sales B2B 100 %" verwenden.